



ADVYCE Lösungen zum Wiederanlauf der Wirtschaft

ADVYCE Lösungen zum Wiederanlauf der Wirtschaft

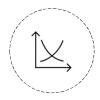


Diskussionsvorlage München und Düsseldorf | Mai 2020

advyce Performance by Commitmen

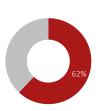
Weltweit befinden sich derzeit große Teile der Wirtschaft in einem Shutdown-Modus, dessen Folgen für viele Unternehmen eine echte Existenzgefahr darstellen - mit großen Unterschieden je Branche und spezifischer Situation

Herausforderung Wiederanlauf



Schwächere Nachfrage

- Verbraucher beschränken ihren Konsum auf das Nötigste
- Rückgang der Umsätze im stationären Einzelhandels und im Online-Handel
- Ein Fünftel verschiebt größere Anschaffungen in der Corona-Krise

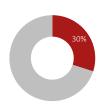


62 % der Unternehmen erleben eine schwächere Nachfrage ihrer Produkte



Finanzielle Probleme

- Produktionsstillstände verursachen massive Kosten
- Jedes fünfte Unternehmen plant Stellenabbau
- Wirtschaft zeigte bereits rezessive Tendenzen im vergangenen Jahr

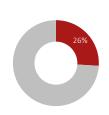


30 % der Unternehmen droht aufgrund finanzieller Probleme die Insolvenz



Unterbrochene Lieferketten

- Versorgung mit Zuliefererteilen, vor allem international / -kontinental, gestört
- Die Welt geht auf Distanz zu China und Protektionismus überwiegt Freihandel
- Schiffskapazität auf 40 % reduziert,
 Gütertransport per LKW sinkt um 20 %

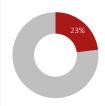


26 % der Unternehmen müssen ihre Lieferketten neu aufstellen



Krisenbedingte Auflagen

- Arbeitgeber müssen massive Schutzanpassungen vornehmen
- Vielen Unternehmen fehlt die nötige Flexibilität um Auflagen einzuhalten
- Experten erwarten fertigen Corona-Impfstoff frühestens 2021



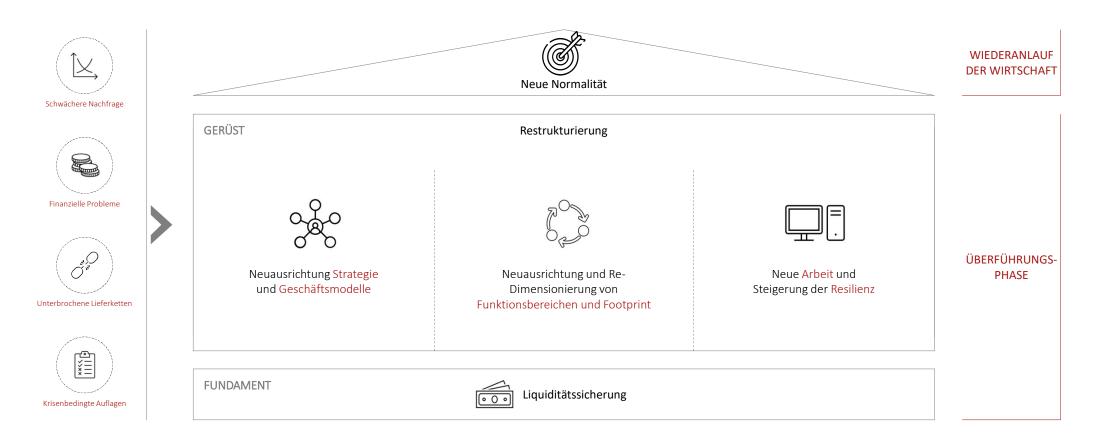
23 % der Unternehmen haben Probleme bei der Erfüllung der Auflagen

Um diesen Herausforderungen standzuhalten, ist eine sorgfältige individuelle Planung und Durchführung des Wiederanlaufs erfolgsentscheidend

Quelle: ADVYCE; Staufen; Appinio; ifo Institut; Universität München; Verkehrsrundschau

Ein erfolgreicher Wiederanlauf erfordert Maßnahmen zur Liquiditätssicherung auf der einen sowie neue Strukturen und Verhaltensweisen auf der anderen Seite

ADVYCE Toolbox zum Wiederanlauf der Wirtschaft



Quelle: ADVYCE

advyce

Um die gesunkene Zahlungsfähigkeit aufgrund von Zwangsschließungen und unterbrochenen Lieferketten wiederherzustellen, ist eine sorgfältige Liquiditätsplanung erforderlich

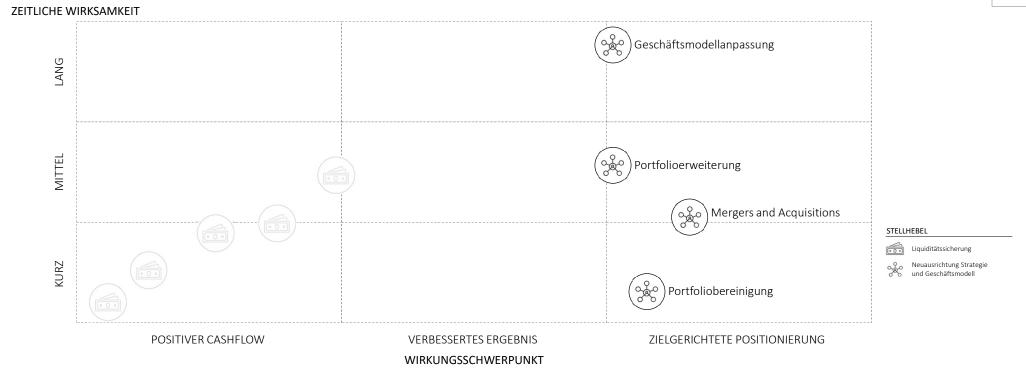


Die erfolgreiche Planung und Umsetzung von Liquiditätssicherungsmaßnahmen verbessert den Cashflow kurz- und mittelfristig

Krisenbedingte Verhaltensänderungen der Verbraucher zwingen Unternehmen zur strategischen Neuausrichtung und einer neuen Geschäftsplanung

Neuausrichtung Strategie und Geschäftsmodell



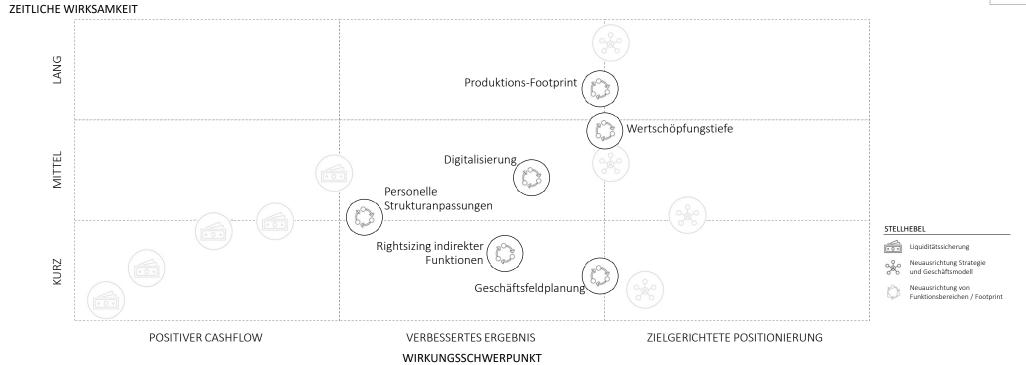


Die erfolgreiche Planung und Umsetzung von Maßnahmen zur strategischen Neuausrichtung verbessert die Unternehmensposition kurz-, mittel- und langfristig

Aufgrund eingetretener Versorgungsrisiken müssen Unternehmen ihre operative Handlungsfähigkeit wiederherstellen und das bestehende Wertschöpfungssystem überdenken

Neuausrichtung und Re-Dimensionierung von Funktionsbereichen / Footprint





Die erfolgreiche Planung und Umsetzung von Maßnahmen zur funktionalen Neuausrichtung verbessert das Unternehmensergebnis kurz-, mittel- und langfristig

Unvorhersehbare sowie auf unbefristete Dauer beschlossene Neuregelungen bezüglich Schutzanpassungen in Unternehmen erfordern neue Arbeitsweisen sowie eine Erhöhung der Widerstandsfähigkeit

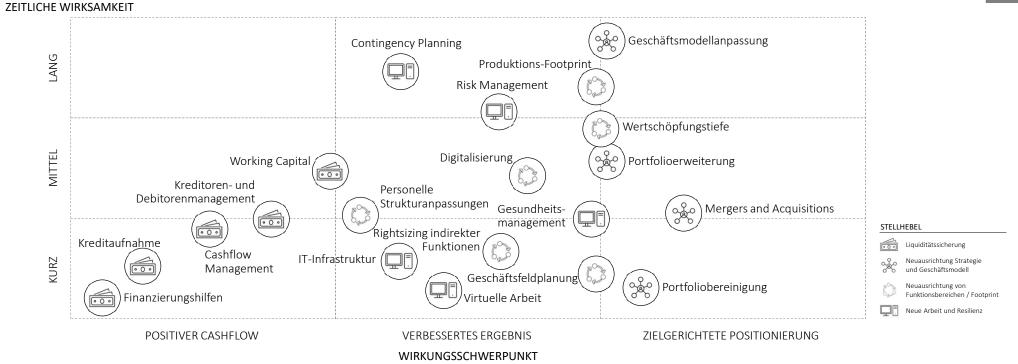
Neue Arbeit und Resilienz ZEITLICHE WIRKSAMKEIT Contingency Planning LANG Risk Management Gesundheitsmanagement STELLHEBEL Liquiditätssicherung IT-Infrastruktur KURZ Neuausrichtung Strategie und Geschäftsmodell Neuausrichtung von Funktionsbereichen / Footprint 'irtuelle Arbeit Neue Arbeit und Resilienz POSITIVER CASHFLOW ZIELGERICHTETE POSITIONIERUNG **VERBESSERTES ERGEBNIS** WIRKUNGSSCHWERPUNKT

Die erfolgreiche Planung und Umsetzung von Maßnahmen zu neuer Arbeit und Resilienzsteigerung verbessert das Unternehmensergebnis kurz- und langfristig

Mit der gezielten Umsetzung von Maßnahmen aus der ADVYCE Toolbox verbessern Unternehmen ihren Cashflow, ihr Unternehmensergebnis und ihre Marktposition – sowohl kurz- als auch langfristig

Zusammenfassung: Maßnahmen aus der ADVYCE Toolbox



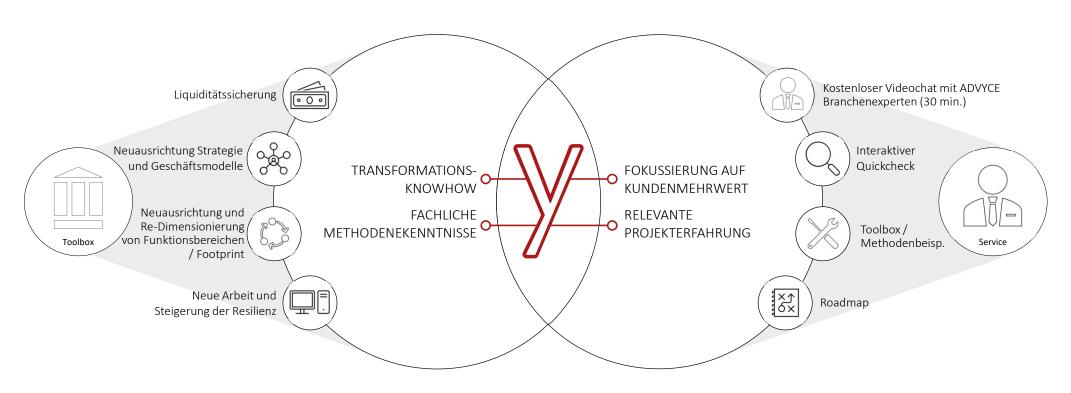


Der Erfolg des Wiederanlaufs hängt von der individuellen Planung und Umsetzung der Maßnahmen ab

ADVYCE unterstützt Kunden mit relevanter Projekterfahrung und fachlichem Know-how dabei, ihre Unternehmen wieder hochzufahren und durchzustarten

ADVYCE Angebot





▼ Terminvereinbarung unter +49 211 86936980







Stefan Hecht

Partner

ADVYCE

Königsallee 60F

D-40212 Düsseldorf

+49 151 15042392

s.hecht@advyce.com

www.advyce.com

